

STAGIAIRE COMMERCIAL

KMSE recherche un(e) stagiaire commercial motivé(e) par un projet intégral de développement international

KMSE est un éditeur de logiciels opérant depuis 2011 dans le secteur de l'assurance.

Nos solutions high-tech innovantes et nos services contribuent à la modernisation des systèmes d'information des assureurs, des mutuelles et des courtiers engagés dans la transformation numérique de leurs métiers.

Au sein du département Commercial, tu seras directement rattaché(e) au Directeur Commercial en charge de la commercialisation de nos logiciels d'assurance auprès des compagnies, mutuelles et autres acteurs du secteur de l'assurance.

Ce que tu vas faire en travaillant avec nous.

- Accompagner le Directeur Commercial dans l'application de la stratégie de développement, au niveau national et international (Espagne, UK, Allemagne...) auprès de nos clients et prospects assureurs,
- Construire des plans de comptes stratégiques, prendre contacts avec les dirigeants de ces compagnies pour promouvoir toutes les solutions et les services KMSE et détecter toutes les projets de développement et de modernisation,
- Travailler en étroite collaboration avec les autres départements : direction générale, marketing, projet et développement,
- Apprivoiser les atouts d'un CRM moderne contribuant à ton suivi de performances, au perfectionnement de ton reporting et à la maîtrise de toutes les facettes de la gestion de projets d'envergure

Toi !

- Tu es en formation BAC + 4/5 – Ecole de Commerce ou Master 1 ou 2 universitaire avec une spécialisation dans la vente,
- Tu as un goût prononcé pour le B2B et les solutions métiers innovantes répondant au enjeux de l'écosystème de l'assurance,
- Tu maîtrises internet, les outils bureautique dans l'éco-système Apple et tu t'intéresses aux nouvelles technologies comme l'IA,
- Customer Centric et Solution Selling sont des expressions que tu sais conjuguer face à des interlocuteurs professionnels pour analyser la cohérence de nos offres avec leurs objectifs ou leurs contraintes,
- Tu es organisé(e), rigoureux(se) et curieux(se) et apprécie le travail en équipe dans un contexte international,
- Tu parles français et anglais. L'espagnol ou l'allemand seront un vrai plus pour t'adresser à certains de nos clients et prospects internationaux

Ce que va t'offrir KMSE dès ton arrivée :

- Un management "mentoré" pour t'accompagner dans ta découverte de l'univers de l'assurance et dans la conduite de projets stratégiques pour KMSE,
- Un espace d'expression pour porter tes idées et tes convictions dans un projet international ambitieux,
- Une équipe jeune, multiculturelle, bienveillante... et sympa notamment à l'heure du café et du goûter,
- Un environnement de travail agréable et stimulant dans un espace moderne et cosy au cœur de la Défense.
- La carte Ticket Restaurant avec une participation employeur de 50%,
- La prise en charge du Pass Navigo à hauteur de 50%.

Donc, dans la vraie vie :

- Type de contrat : Un stage de 6 mois minimum
- Indemnité de stage : En fonction de ton profil et de tes études
- Date de début : Au plus tôt
- Lieu de travail : La Défense, aisément accessible en transport (A,E, L, U, 1, T2, 72, 73...)

Curieux(se) et motivé(e) d'enrichir ton cursus par une expérience enthousiasmante ; impressionne-nous avec ton CV, tes passions, tes projets et tout ce que tu jugeras utile pour nous convaincre à <https://www.kms-solutions.net/vos-ambitions-de-carriere/>